

FOMA

DIE BESTE ART, IHRE FORDERUNGEN ZU MANAGEN

FOMA die digitale Serviceplattform & Ökosystem rund um das Thema B2B Forderungs- und Insolvenzmanagement

Gründung

02/2022

Launch

01/2023

Phase

Growth

Gründerteam

Stephan Schuller & Lars Helm

Mitarbeiter

7 intern + 50 Kanzlei

Sitz

Hamburg

Markt

>3 Mio KMUs alleine in Dtl





PROBLEM - Herausforderungen im Forderungsmanagement für KMUs

Kein effizienter und transparenter Zugang für kleine und mittelständische Unternehmen (KMUs) zu professionellem E2E Forderungsmanagement:

- Steigende Ausfallraten und zunehmende Anzahl von Insolvenzen
- Wenige Dienstleister am Markt, die Forderungsmanagement ganzheitlich betrachten
- Keine einfache, digitale Lösung vorhanden, die einzelne Aufträge oder kleine Forderungsvolumen abdeckt, aber auch größere Volumen abwickeln kann
- Unübersichtlicher Markt - teuer und ohne Kostentransparenz
- Mangelnde Digitalisierung und veraltete Technologien
- Kaum B2B-Spezialisierung
- Kein Best Practice Ansatz

● ● ●

PROBLEM - Herausforderungen im Forderungsmanagement für KMUs

Underserviced Markt:

Forderungsmanagement ist bei geringen Stückzahlen und hohem Aufwand häufig wirtschaftlich unattraktiv für Dienstleister und User

Im europäischen Markt gibt es keinen Dienstleister, der die komplette Customer Journey für KKUs und KMUs digital abbildet.

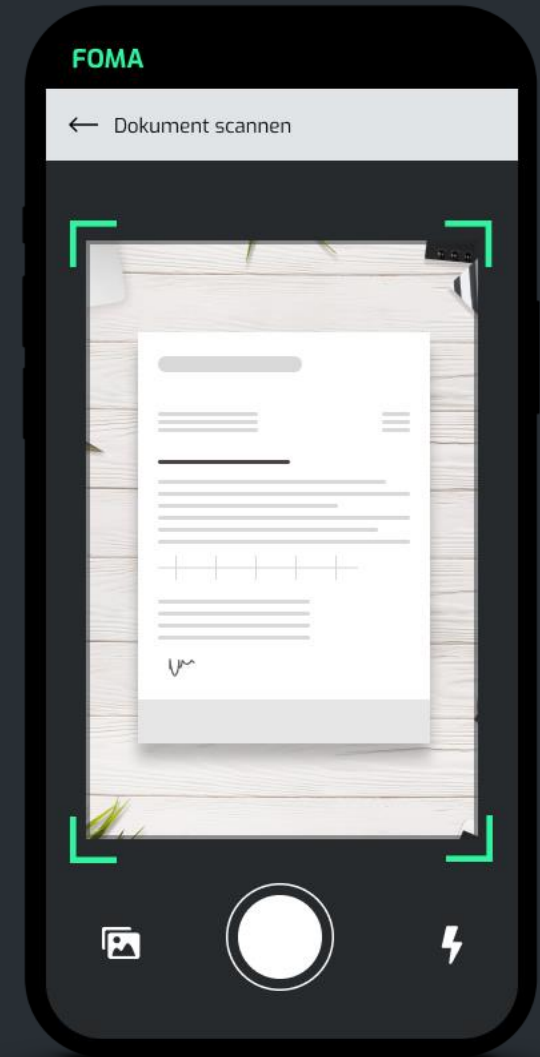
> Underservice ... was nun?





LÖSUNG FOMA - Forderungsmanagement neu gedacht

- ✓ Fokus auf kleine und mittlere B2B Kunden
- ✓ Spezialisierung auf B2B Forderungsmanagement
- ✓ Flexible Anpassung an nicht-standardisierte Kunden und Forderungen
- ✓ Weniger ist mehr: Effiziente Einzelfallbearbeitung
- ✓ Best-Practice-Ansatz - Cloudbasierte State of the Art Technologie, kombiniert mit Advanced Analytics und AI
- ✓ Best-Practice-Ansatz - Konzentration auf das Kerngeschäft sowie auf die Stärkung unser USPs und Partnerschaften für Spezialthemen
- ✓ FOMA Ökosystem: Kundenorientierte Produktentwicklung und Added Value Services über unseren FOMA Mehrwertmarktplatz



••• LÖSUNG FOMA - Lösungsansatz

FOMA macht digitales Forderungsmanagement zugänglich für jedes Unternehmen durch

- ✓ schlanke und digitale Prozesse für eine reibungslose Customer Journey (Registrierung -> Onboarding -> Reporting)
- ✓ multichannelfähig - vielfältige Optionen zur Forderungsübergabe und Integration in ERPs.
- ✓ Kunden können Forderungen durch Self-Service effizient managen
- ✓ kundenorientierte Produktoptimierung und -entwicklung
- ✓ transparente und offene Plattform, auch für weitere Dienstleister aus dem Forderungsmanagementbereich





FOMA USP & VALUE PROPOSITION



VP: Höhere Beitreibungsquoten

Cashflow optimierendes Anwaltsinkasso ergänzt durch Best Practice weitere Inkasso-Anbieter



VP: Kundenorientiert

Im Fokus bei FOMA steht der Kunde, die digital Customer Journey und unser(e) Produkt(e)



VP: End-to-end digital

24/7 Online-Plattform mit automatisierten Nutzer- und Workflow-Prozessen



VP: Einfach und schnell

Inkassoaufträge in 3 Minuten erledigen! 2-Klick-Forderung ist mit FOMA keine Zukunftsmusik mehr

Unique Selling Proposition

Zeitgemäßes Forderungsmanagement, optimiert für jeden Business Case. Passgenaue auf Kkus und KMUs zugeschnittene digitale Customer-Journey



VP: Anwaltsinkasso

Zentrales ganzheitliches Anwaltsinkasso von der ersten digitalen Zahlungserinnerungen bis zum streitigen Verfahren



VP: Transparenz

Jederzeit den Überblick durch Dashboards, Reportingtools und Statusanalysen mit integrierten Push-Notifications



VP: Technologie

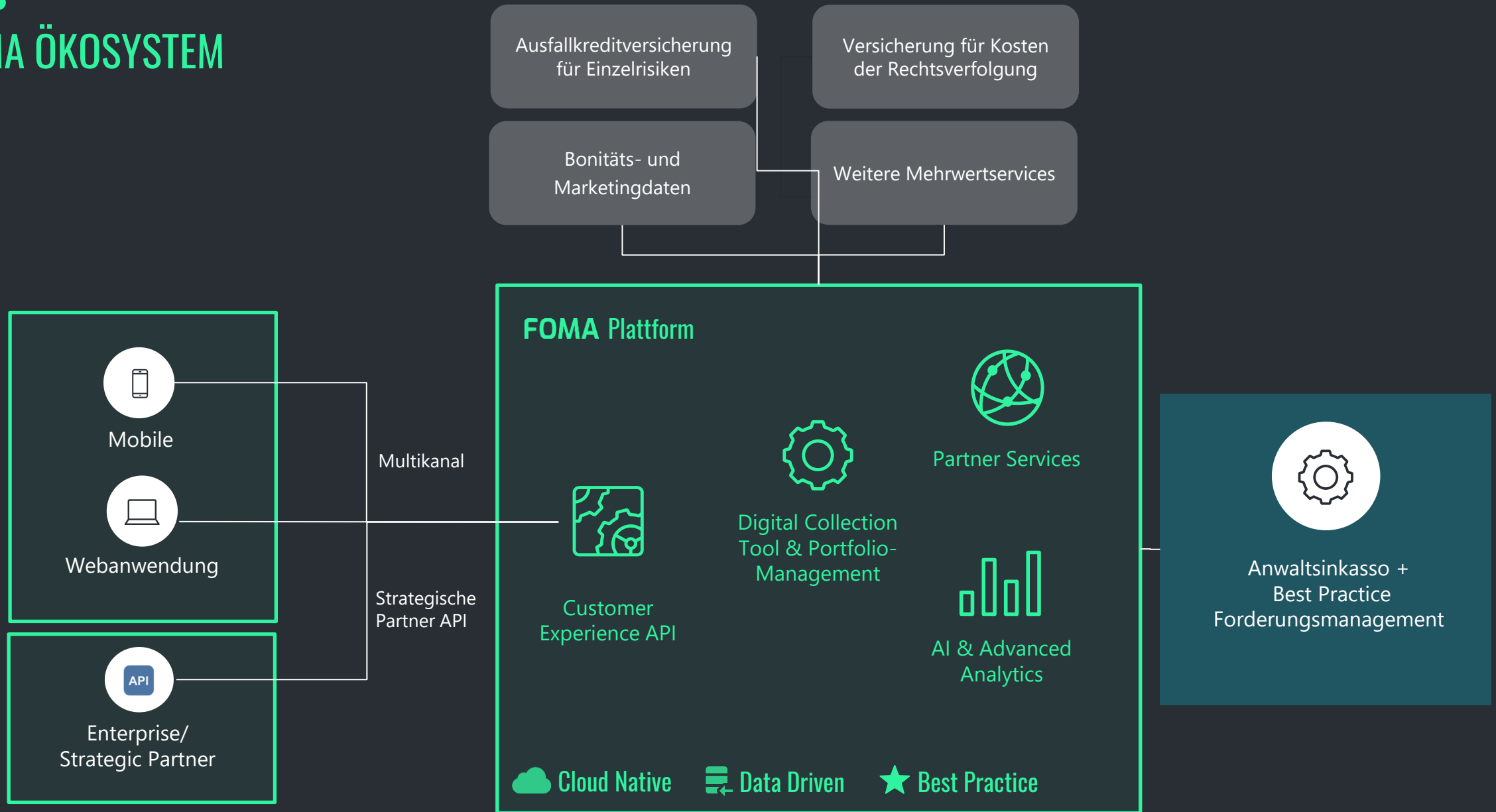
State of the Art Technologie: Cloud basiert kombiniert mit Advanced Analytics, AI und Behaviour Science



VP: Kostentransparenz

Keine versteckten Kosten und Mitgliedsbeiträge

FOMA ÖKOSYSTEM



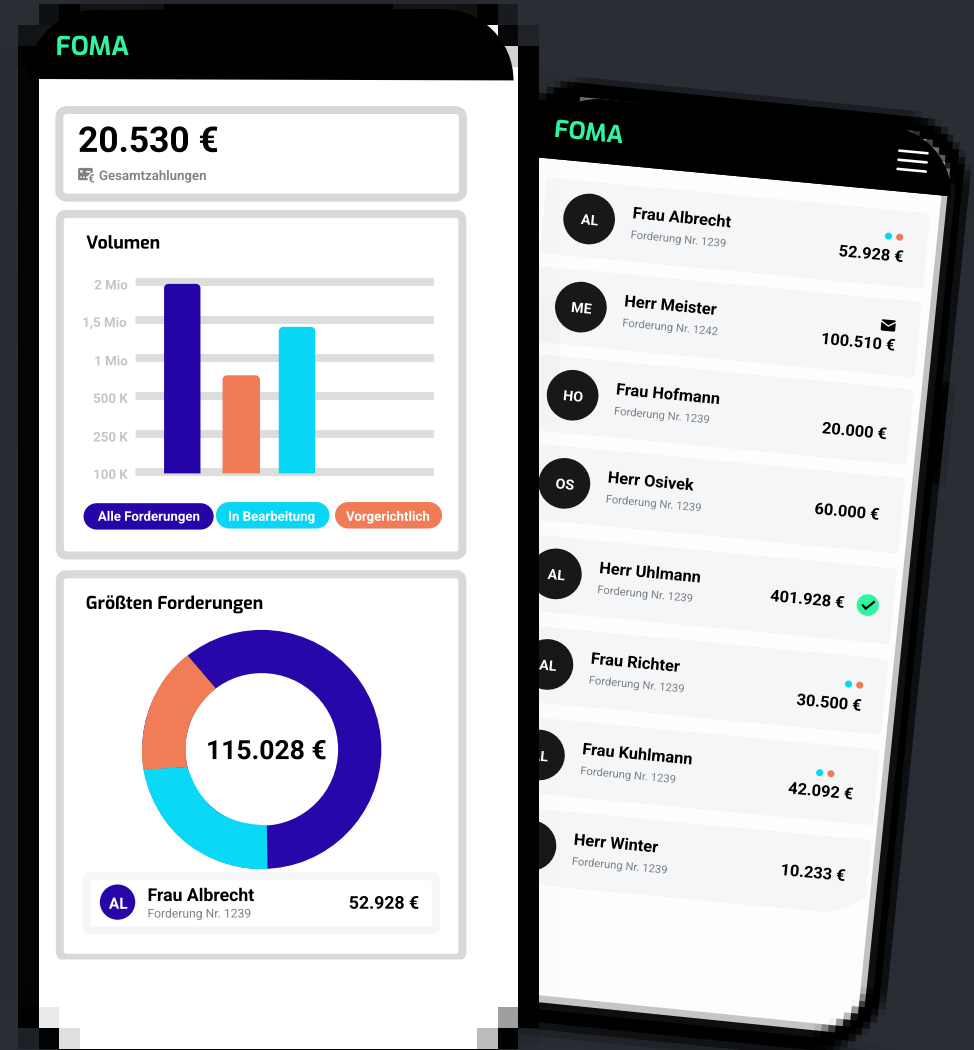


FOMA: Die Zukunft des Forderungsmanagements für KMUs

Das FOMA Angebot ersetzt Nichtstun und ineffiziente, sowie intransparente Dienstleister.

FOMA macht professionelles Forderungsmanagement jederzeit für jeden zugänglich.

FOMA bietet die perfekte Kombination aus Erfahrung, technologischer und analytischer Kompetenz, Kundenorientierung und Innovation.





MANAGEMENT



Stephan Schuller

CO-FOUNDER UND CEO

Stephan blickt auf mehr als 20 Jahre Branchenerfahrung in leitenden Funktionen im Finanzbereich und bei Investmentgesellschaften im Bereich Ankauf leistungsgestörter B2B2C Forderungen sowie Inkassogesellschaften zurück. Stephan war zuvor unter anderem Geschäftsführer von EOS Finance GmbH, Link Financial GmbH und Pactum Collection GmbH (Multitude).



Lars Helm

CO-FOUNDER UND COO

Lars ist seit 2002 als Rechtsanwalt u.a. im Bereich des B2B-Forderungsmanagements tätig. Seit 2009 ist er Partner der Kanzlei Reinfeldt & Dr. Hellgardt.



ADVISORY BOARD



Andre Achtstaetter

COO | adorsys GmbH & Co. KG

Andre hat internationale Führungserfahrung als CEO und Board Member in Fintech, Banken, Software & IT Unternehmen, Versicherungen und unabhängigen Finanzdienstleistern, wo er international Wachstum, Turnaround und internationale Post Merger Situationen gemanagt hat.



KONTAKT



FOMA (Gesellschaft für Forderungsmanagement mbH)
Stephan Schuller



Telefonnummer
049 (0) 1721985092



Email
stephan.schuller@foma-gmbh.de



Website
www.foma-gmbh.de

DANKE

FOMA