



**scalue**  
Procurement Analytics.

**1% mehr Einsparungen**

aus Ihrem adressierbaren Einkaufsvolumen generieren!\*

\*ohne Wenn und Aber

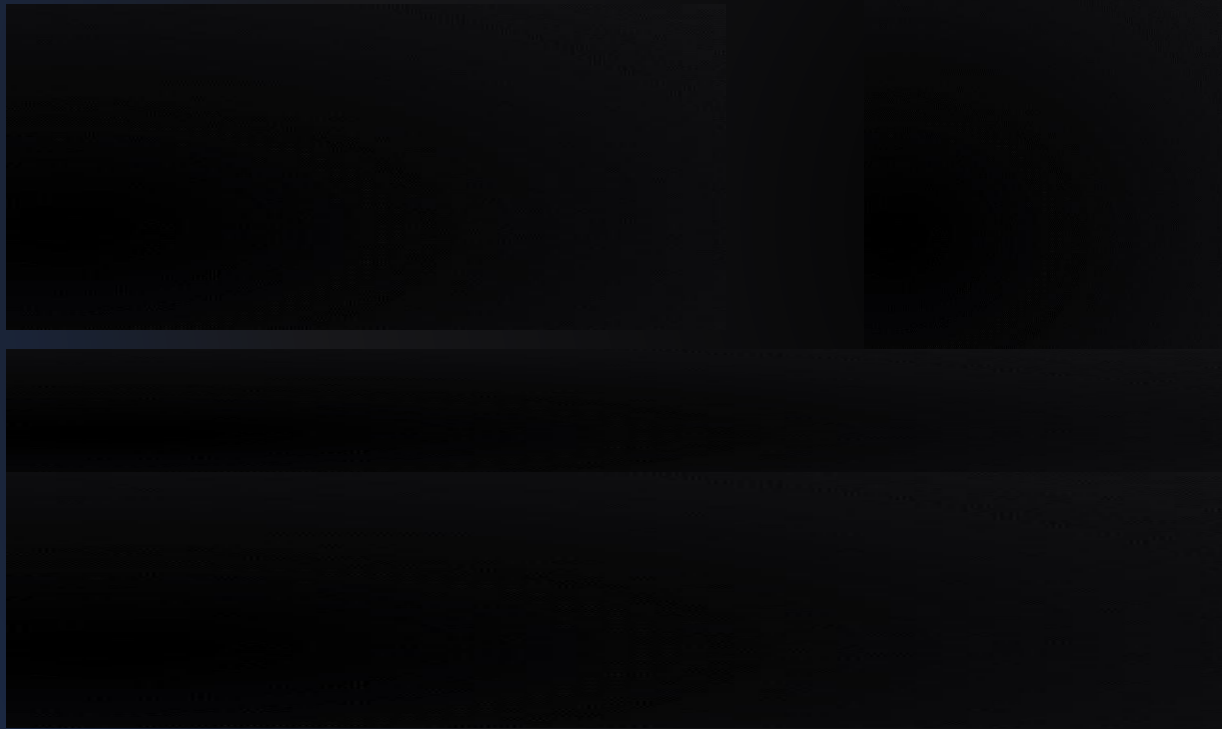
# ROI innerhalb von 6 Monaten nach der Bestellung!

Einkaufsvolumen

60,0 Mio. €

Einsparziel 1%

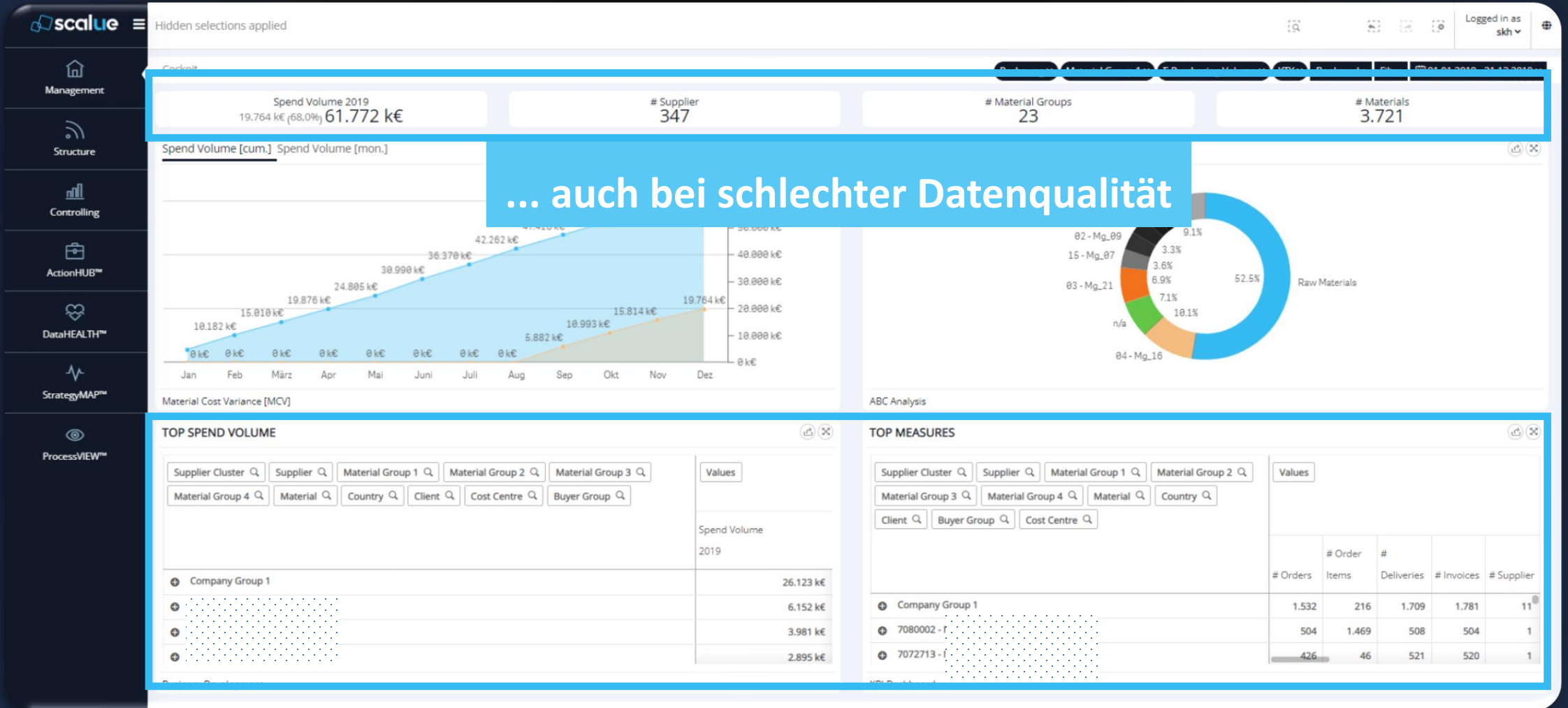
0,6 Mio. €



Transparenz schafft  
neue Potentiale

101 Maßnahmen zur Reduktion von  
Maverick Buying und zur Steigerung  
der Effektivität

# 1. Transparenz über Ihren adressierbaren Einkaufsvolumen



# 2. Skontoverluste berechnen

scalue | Hidden selections applied | Logged in as skh

Rechnung | Supplier Name | Σ Purchasing Volume | YTY | Bookmarks | Filter | 01.01.2019 - 31.12.2019

Terms & Conditions

# Payment Terms: 18 | # Delivery Terms: 29 | Cash Discount Rate [pot.]: 2,5% | Cash Discount Income [pot.]: 1.546 k€ | Cash Discount Income [real]: 0 k€ | Loss of Cash Discount: -1.546 k€

Statistics | Statistics Pivot

Supplier Name	# Payment Terms	# Delivery Terms	Σ Purchasing Volume 2019 - 2019	Cash Discount Rate [pot.]	Cash Discount Income [pot.]	Cash Discount Income [real]	Loss of Cash Discount
Total	18	29	61.772 k€	2,5%	1.546 k€	0 k€	-1.546 k€
8000000	1	1	6.586 k€	3,6%	235 k€	0 k€	-235 k€
7080095	1	1	5.044 k€	2,4%	120 k€	0 k€	-120 k€
7075098	1	1	4.631 k€	2,4%	110 k€	0 k€	-110 k€
7080027	1	1	2.536 k€	3,6%	91 k€	0 k€	-91 k€
7080322	1	1	3.689 k€	2,0%	74 k€	0 k€	-74 k€
7072907	1	1	2.553 k€	2,4%	61 k€	0 k€	-61 k€
7080108	1	1	1.695 k€	3,6%	61 k€	0 k€	-61 k€
7075788	1	1	2.084 k€	2,4%	50 k€	0 k€	-50 k€

Business Development

TERMS AND CONDITIONS PORTFOLIO

ABC Analysis

DELIVERY TERMS

Order Structure

PAYMENT TERM

KPI Dashboard

# 2. Maverick Buying Spend

**Bestell- vs. Rechnungsvolumen**

Einkaufsvolumen 2019  
19.764 k€ (68,0%) **61.772 k€**

Einkaufsvolumen [kum.] Einkaufsvolumen [mon.]

**Spend nach Bedarfsträger/Einkäufergruppen**

	Einkaufsvolu... 2019	Einkaufsvolu... 2018	Einkaufsvolu... [%] 2019/2018
➕ EKGRP 281	34.149 k€	7.117 k€	79,2%
➕ EKGRP 100	13.577 k€	2.740 k€	79,8%
➕ EKGRP 061	5.081 k€	7.987 k€	-57,2%
➕ EKGRP 082	2.944 k€	250 k€	91,5%

Materialkostenveränderung [MKV]

**TOP EINKAUFSVOLUMEN**

Einkäufergruppe Q Lieferanten-Clus... Q Lieferant Q Materialgruppe 1 Q Materialgruppe 2 Q Werte

Materialgruppe 3 Q Materialgruppe 4 Q Artikel Q Land Q Mandant Q Kostenstelle Q

**TOP KENNZAHLEN**

Lieferanten-Clus... Q Lieferant Q Materialgruppe 1 Q Werte

Materialgruppe 2 Q Materialgruppe 3 Q Materialgruppe 4 Q Artikel Q

Land Q Mandant Q Einkäufergruppe Q Kostenstelle Q

Rechnung Materialgruppe 1 Einkaufsvolumen YTY Lesezeichen Filter 04.01.2019 - 22.12.2019

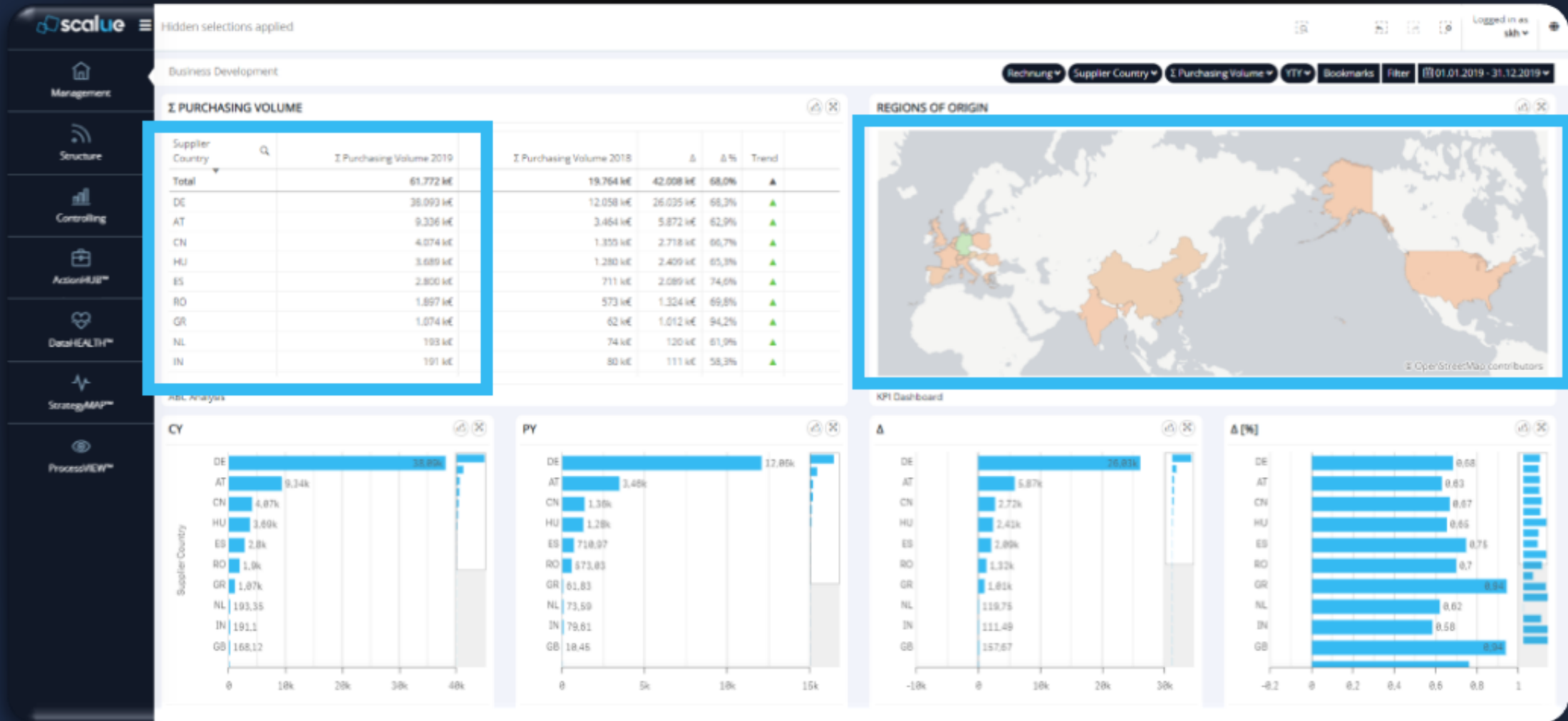
# Artikel 3.711

Bürobedarf /-ausstattung 3.3%  
Miete 8.5%  
Zeitarbeit 3.5%  
IT-Software 6.9%  
Ver- und Entsorgung 10.1%  
IT-Hardware 18.6%  
Beratungsleistungen 41.8%  
Telekommunikation

ABC Analyse

KPI Dashboard

# 3. Bedarfsbündelung



# Savings-Tracking

SCALUE ☰

Year 2020 ✕ 🔍 📄 📅 🌐 Angemeldet als skh ▼

ActionHUB™ - Tracking Rechnung Materialgruppe 1 Σ Einkaufsvolumen YTY Lesezeichen Filter 01.01.2020 - 28.02.2020

Filter #Initiativen Plan [Start] Forecast [Ist] Ergebnis [P&L] Ø Savings [pro Initiative]

4 256.000,00 € 190.000,00 € 12.345,00 € 3.086,25 €

ÜBERSICHT INITIATIVEN 🔍 🗕

✕ 📄 🔄 + 🔗

	Initiative [ID]	Titel	Beschreibung	Priorität	Status	Savings Typ	DOI	Lead	Genehmigung	Start [Datum]	Ziel [€]
📄	1	Supplier Consolidation	Cost reduction MG04	🔍 ★★★☆	open <span>▼</span>	PPC <span>▼</span>	1 - Idea developed <span>▼</span>	tte <span>▼</span>	tte <span>▼</span>	03.01.2020 <span>📅</span>	75.000
📄	12	Cost Reduction "MG14"	Negotiation with TOP suppliers	🔍 ★★★★★	open <span>▼</span>	MCP <span>▼</span>	1 - Idea developed <span>▼</span>	tte <span>▼</span>	tte <span>▼</span>	14.01.2020 <span>📅</span>	115.000
📄	15	Supplier Negotiation	TOP Electronic Supplier	🔍 ★★★★★	open <span>▼</span>	MCP <span>▼</span>	1 - Idea developed <span>▼</span>	tte <span>▼</span>	tte <span>▼</span>	01.01.2020 <span>📅</span>	66.000
📄	18	test		🔍 ☆☆☆	open <span>▼</span>	ACE <span>▼</span>	1 - Idea developed <span>▼</span>	skh <span>▼</span>	skh <span>▼</span>	01.01.2020 <span>📅</span>	

Initiative-KPI



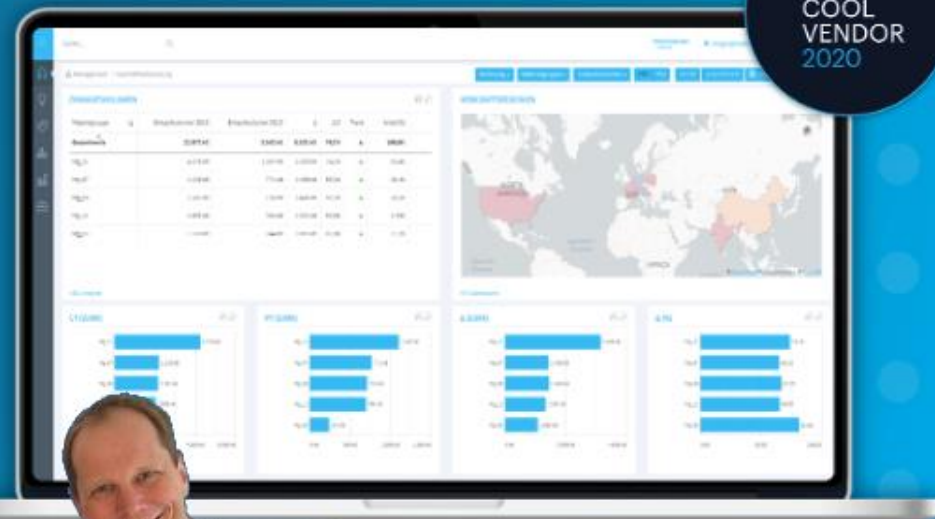
**"Mit SCALUE® wurde in kurzer Zeit die  
Transparenz über unsere wesentlichen  
Einkaufsdaten erhöht.  
Damit wurde die Basis für  
Einsparmaßnahmen geschaffen!"**

- Heiko Stähle-  
Head of Finance & Controlling EMEA



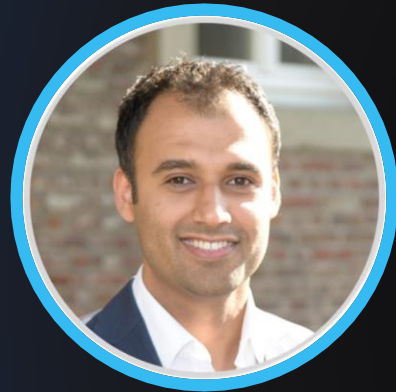


# Procurement Analytics to manage spend more efficient



Use Case (Procurement StrategyHUB)





Samir Kharkan

**BONUS am Stand S7**

101 Maßnahmen zur Reduktion von Maverick Buying



„1% mehr Einsparungen  
aus Ihrem adressierbaren  
Einkaufsvolumen generieren!“

